

Business Banker Agrarisch

Beschrijving

Wat voor organisatie?

Onze opdrachtgever is een grootbank met een marktaandeel van ongeveer 12% in de agrarische sector. Deze bank kenmerkt zich door een grote klantgerichtheid en heeft ambities om in de Agribusiness nog verder te groeien in Nederland. De adviseurs zijn betrokken en hebben kennis van de sector. Hierdoor zijn deze gedegen gesprekspartners van de klant en dit is te merken door een hoge klanttevredenheid.

Functieomschrijving

Momenteel hebben wij een vacature voor een Klantadviseur Agrarisch. Hierin vervul jij een belangrijke rol bij onze opdrachtgever. Je bent voor de afdelingen Agri werkzaam als Accountmanager. Je werkt in een vernieuwende en digitaliserende omgeving. In deze functie werk je in het agrarisch team van ABN AMRO, dat maakt dat je kunt sparren met je collega's. Als de samenwerking tussen jou en onze opdrachtgever bevalt, kan je rechtstreeks in dienst komen bij onze opdrachtgever. Je hebt een portefeuille met klanten met een obligo tot 5 miljoen euro. Tot 1 miljoen euro handel je zelf af, boven de miljoen euro wordt gedaan door een financieringsspecialist. Jouw klanten hebben een omzet tot 25 miljoen euro.

De functie

In de functie van Accountmanager

- Ben je het eerste aanspreekpunt voor een groep agrarische klanten;
- Signaleer je verkoopkansen en benut je deze;
- Ben je actief in de lokale netwerken van de bank;
- Signaleer je kredietrisico's en neem je op gepaste wijze actie hierop;
- Zorg je voor een adequate afhandeling van verkopen;
- Werk je mee aan het opstellen van offertes;
- Zorg je voor een optimale klanttevredenheid.

Wat zoeken wij voor onze opdrachtgever?

Jij bent iemand die gedreven is, uitdagingen zoekt en grenzen wil verleggen. We zoeken een ambitieuze Klantadviseur Agrarisch die objectief is en oordelen goed afweegt. Je hebt een sterk analytisch vermogen en beschikt over agrarische kennis. Je bent een teamspeler en als stevige sparringpartner ben je in staat een kwalitatief hoogwaardig gesprek te voeren. Wij verwachten dat je verbindend bent en dat je de samenwerking binnen het team en met de commerciële segmenten binnen de banken bevordert.

Functie-eisen

- Een afgeronde HBO opleiding;
- Kennis van en passie voor de agrarische sector;
- Communicatief vaardig, flexibel en een commerciële instelling;
- Bereidheid tot reizen binnen Nederland;
- Sterke luisterhouding, proactief klantbehoeften kunnen signaleren;

Werkgever

Agroflex

Type dienstverband

Voltijds, Deeltijds, Werkgever

Werklocatie

Brabant

Geplaatst op:

14 september 2024

- Bancaire ervaring is geen vereiste, wij zoeken een sterke gesprekspartner voor de agrarische klanten voor onze opdrachtgever, jij komt tot je recht bij goede gesprekken aan de keukentafel.

Aangeboden

- een functie waar ruimte is voor eigen initiatief en zelfontplooiing;
- Een mooi team en prima ontwikkelmogelijkheden bij onze opdrachtgever;
- Mogelijkheden tot interne opleidingen en verdere specialisatie;
- Prima arbeidsvoorwaarden.

Interesse

Stuur je CV naar info@agroflex.nl of solliciteer via de website van www.agroflex.nl

Informatie

Voor meer informatie over deze vacature, kan je contact opnemen met:

André Bouwkamp van Agroflex BV

Tel: 085-4018171

Mobiel:(06) 125 535 33

Email: andre.bouwkamp@agroflex.nl